

KREIENBAUM Neoscience GmbH vertritt exklusiv verschiedene globale Hersteller von medizinischen Produkten in Deutschland. Unsere Produkte bringen dem Anwender sowie dem Patienten einen erheblichen Mehrwert und werden vornehmlich im Krankenhausbereich eingesetzt. Mit Sitz in Langenfeld liegen wir zentral zwischen Düsseldorf und Köln und sind somit bestens angebunden.

Qualität ist uns sehr wichtig. Deshalb sind wir nach EN ISO 13485:2016 zertifiziert und nutzen dies zur stetigen Verbesserung. Wir pflegen ein respektvolles Miteinander und können mit Agilität, Unterstützung und hervorragender Unternehmenskultur punkten. Dafür engagieren wir uns heute und zukünftig im gesamten Team.



Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir ab sofort einen:

Produktmanager für Medizinprodukte (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Schnittstelle zum Lieferanten bezüglich Kundenfeedback, Produktneuerungen/-verbesserungen/-anpassungen
- Besuche bei Lieferanten und Preisverhandlungen gemeinsam mit der Geschäftsführung
- Planung, Organisation und Durchführung von Marketingmaßnahmen in Zusammenarbeit mit dem Marketing
- Ausbau des Produktportfolio mit Schwerpunkt Perinatal Zentren, (Kinder-) Krankenhäuser sowie Fachkliniken
- Eigenverantwortliche Realisierung der Vertriebsziele durch unser etabliertes Vertriebskonzept mit Marketingaktivitäten
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und dem Vertriebsleiter zur Entwicklung der Umsätze
- Beobachtung des Markt- und Wettbewerbsumfeldes
- Betreuung der Gruppe im Bereich KAM + KOL in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung
- Sicherstellung der Lagerverfügbarkeit und Anpassung der Lagerbestände

Ihre Kompetenzen:

Mindestanforderungen

- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium
- Berufserfahrung im medizinischen / klinischen Umfeld
- Vertriebserfahrung im Außendienst ist vorteilhaft
- Hohe Bereitschaft für Reisetätigkeiten inklusive Übernachtungen
- Sicherer Umgang mit MS Office und mobilen Kommunikationsmedien

Ein Plus sind

- Zielorientierung und unbedingter Wille zum Erfolg mit einer markanten Begeisterungsfähigkeit
- Unternehmerische Persönlichkeit, Einsatzbereitschaft und ausgeprägtes Umsetzungstalent
- Hohes Maß an Durchsetzungsfähigkeit und gutes Konfliktmanagement



Ihre Vorteile:

- Ein attraktives und ergebnisorientiertes Einkommen
- Firmenwagen, auch zur Privatnutzung
- Technische Ausstattung mit Laptop, Tablet und Smartphone
- Flexible Arbeitszeit in unbefristeter Anstellung
- Eine vertrauensvolle Zusammenarbeit im Team und ein faires Miteinander
- Mitarbeit am Kurs eines familiengeführten mittelständischen Unternehmens im zukunftsweisenden Vertriebsmarkt Medizintechnik
- Hohe Eigenverantwortung
- Unsere ausgezeichnete und familiäre Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen



Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail an den von uns beauftragten Dienstleister, der PMCI Executive Consulting GmbH. Mail: Selin.latussek@pmci.de Für Rückfragen kontaktieren Sie Frau Latussek gerne unter 0211 / 88 23 93 – 22.

